

FORMULAIRE DE CANDIDATURE

Bulletin à renvoyer par email à votre interlocuteur ou à l'adresse accelerateur@hexatrust.com

Merci de bien vouloir remplir de manière détaillée les champs de réponse sous chaque thématique. Ce document est celui qui sera envoyé à nos instances en soutien de votre candidature.

| RAISON SOCIALE | |
|---------------------------|--|
| Nom du Contact & Position | |
| Téléphone & Email | |
| Adresse de correspondance | |
| Date de la demande | |
| | |
| | |
| | |

Offre: Préciser la couverture fonctionnelle de vos produits

| Nom du produit ou du Service | Description de l'offre | Concurrents Français | Concurrents Internationaux |
|---|---------------------------|-------------------------|----------------------------|
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| Rôle de votre offre dans le domaine de la Cybersécurité | | | |
| Rôle de votre offre dans le domaine du Cloud de confiance | | | |
| Quels sont les aspects innovants de votre offre ? | | | |
| Combien de clients payants avez-vous ? Citer quelques noms | | | |

(*) si Logiciel: on premise, appliance, SaaS...

Chiffre d'affaires

| Chiffre d'affaires (année N-1) | |
|---|--|
| Chiffre d'affaires prévisionnel (année en cours) | |



| Effectifs | | |
|---|-------------------------|--------------------|
| Total | | |
| R&D | | |
| Sales & Marketing | | |
| La conception et le développement de votre produit sont-ils effectués en France ? | | |
| Divers | | |
| Quel est votre modèle de vente ? | | |
| Quelle présence avez-vous à des salons / événements ? | | |
| Notoriété de votre produit et serv | ice | |
| Avez-vous gagné des prix ou concours ? | , | |
| Relation avec le groupement HEX | ATRUST (lire charte sur | www.hexatrust.com) |
| Quelles sont vos motivations à rejoindre le programme accélérateur ? | | |
| Quels sont les sujets sur lesquels vous pensez avoir besoin d'aide? - Stratégie produit (proposition de valeur, positionnement concurrentiel, packaging, prix, etc) - Commercialisation (stratégie, équipe génération de leads, contacts clients contacts partenaires, etc) - Financement (business plan, conseils levée de fonds, contacts investisseurs etc) | | |
| | | |
| Date : | Signature : | |

